

# Voucher Innovation Manager 2023

---

**ACTO  
MEDIA**



Benincaso & Partners

Commercialisti  
& Consulenti aziendali

# Voucher Innovation Manager 2023

Il Voucher per consulenza in innovazione, in linea con il Piano "**Impresa 4.0**", promuove la digitalizzazione delle PMI e reti d'impresa nazionali, introducendo esperti per implementare tecnologie e rinnovare la gestione aziendale, inclusa la finanza.

Sono stati **stanziati 75 milioni di euro** per questa iniziativa.



# Il Ruolo dell'Innovation Manager

L'**Innovation Manager** guida la modernizzazione aziendale, introducendo metodi organizzativi innovativi, commerciali e facilitando l'accesso a nuove opportunità finanziarie.

*Ogni azione è definita in un contratto di consulenza post-domanda di contributo.*

# A Chi è Rivolto



**Micro e  
Piccole Imprese**

**50%**  
dei costi

**40k €**  
Max



**Medie Imprese**

**30%**  
dei costi

**25k €**  
Max



**Reti di Imprese**

**50%**  
dei costi

**80k €**  
Max

# Modalità di partecipazione

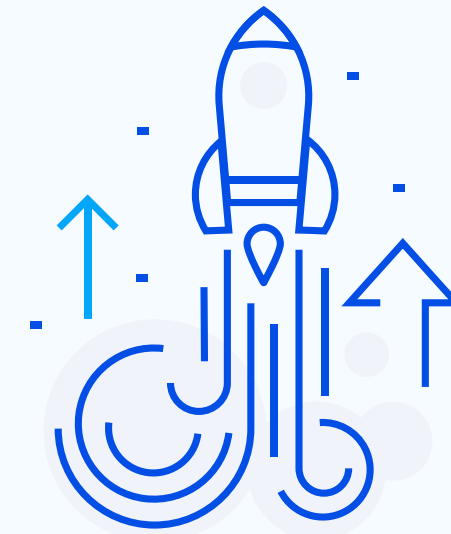
Voucher per consulenza in innovazione - Modalità di Partecipazione:

1. **Ente Promotore:** Ministero delle Imprese e del Made in Italy.
2. **Dotazione Finanziaria:** 75 milioni di euro.
3. **Obiettivo:** Sostenere la trasformazione tecnologica e digitale delle PMI e reti di impresa nazionali.
4. **Consultori qualificati:** Elenco dei manager e società di consulenza accreditate dal Ministero.
5. **Tecnologie abilitanti:** Big data, cloud computing, cyber security, realtà virtuale, robotica, internet delle cose, digital marketing, ecc.
6. **Presentazione domande:** Dal 26 ottobre al 23 novembre 2023.
7. **Procedura:** Online al link <https://Agevolazioni.dgiai.gov.it>.
8. **Invio istanze di agevolazione:** Dopo il 29 novembre 2023 (link disponibile a breve).

# I Nostri "Percorsi"

Sfrutta al meglio le opportunità di finanziamento.

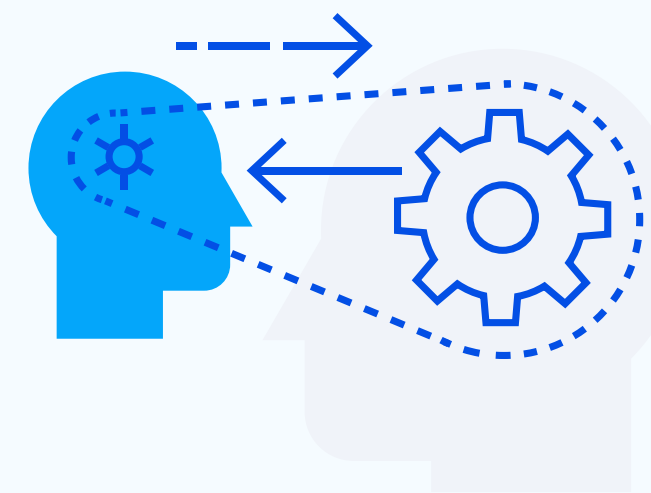
Abbiamo disegnato **percorsi** chiari e ben strutturati, guidandoti passo dopo passo verso l'area di intervento perfetta per le esigenze della tua azienda.



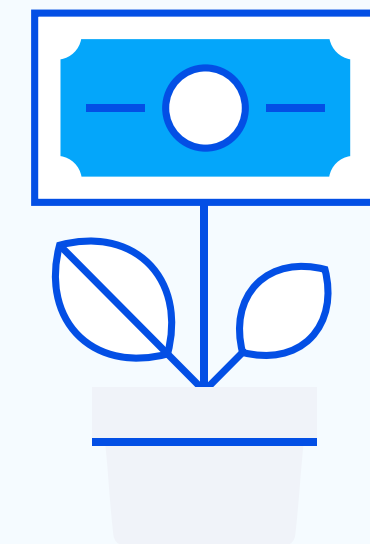
**Business  
Innovation**



**Sales  
Digitalization**



**Innovation  
Management**



**Fundraising**

# Business Innovation

Progetti di investimento per la diversificazione o l'innovazione di business in:

- **AR&VR e Metaverso**
- **Industria 4.0 e NPR**
- **Prodotti Digitali (Applicativi e Piattaforme Digitali, AI, Big Data, Cloud, Blockchain)**
- **Sostenibilità: Energie Rinnovabili, Efficientamento Energetico, Economia Circolare**

È il percorso volto a innovare il modello di business dell'impresa, impattando i processi di produzione, attraverso l'ingresso in nuovi settori o l'innovazione dei processi produttivi esistenti tramite nuove tecnologie.

L'ingresso può avvenire tramite sviluppo interno (spin-off) o acquisizione (M&A)

**Target:** Grandi Imprese e Startup tecnologiche

# Business Innovation

Il metodo (step di percorso):

STEP	SERVIZIO	OUTPUT: Business Innovation Plan (BIP)
1. AUDIT	Analisi del Modello di Business dell'impresa	Report BM
2. BUSINESS RE-MODELING	Individuazione delle soluzioni di innovazione	Business Model
3. STUDIO DI FATTIBILITA' TECNICO	Progetto tecnico Piattaforma/Applicativo/Studio ingegneristico	Relazione Tecnica + Preventivo + Wireframe
4. BUSINESS PLANNING	Sviluppo di un piano di investimento per sviluppo interno o acquisizione (M&A)	Business Plan
5. FUNDRAISING SCREENING	Individuazione dei finanziamenti disponibili per gli investimenti individuati	Screening Fundraising
6. FUNDRAISING APPLICATION	Application al bando selezionato	Fundraising Application



# Sales Digitalization

Progetti di Digitalizzazione dell'Ecosistema di Vendita:

- **Vendite (e-commerce)**
- **Marketing**
- **CRM**
- **Sales Monitoring**

È il percorso volto a digitalizzare i processi di vendita e di marketing.

**Target:** PMI e Startup

# Sales Digitalization

Il metodo (step di percorso):

<b>STEP</b>	<b>SERVIZIO</b>	<b>OUTPUT: Business Innovation Plan (BIP)</b>
1. AUDIT	Analisi del Modello di Marketing e Vendita dell'impresa	Report MM (Marketing Model)
2. STUDIO DI FATTIBILITA' TECNICO	Progetto tecnico Piattaforme/Applicativi/Tool	Relazione Tecnica + Preventivo + Wireframe
3. MARKETING RE-MODELING	Individuazione delle soluzioni di digitalizzazione	Digital Marketing Plan

# Innovation Management

Progetti di Innovazione e digitalizzazione dei processi organizzativi:

- **Processi**
- **Sistemi**

È il percorso volto a innovare e digitalizzare i processi organizzativi d'impresa, sia agendo sulla catena del valore, i processi e le procedure organizzative, sia sugli strumenti utilizzati per gestire.

**Target:** Grandi aziende e PMI

# Innovation Management

Il metodo (step di percorso):

<b>STEP</b>	<b>SERVIZIO</b>	<b>OUTPUT: Business Innovation Plan (BIP)</b>
1. AUDIT	Analisi dei Processi Organizzativi	Report OM (Organization Model)
2. PROCESS RE-MODELING	Individuazione delle soluzioni di riorganizzazione dei processi	Organization Plan
3. STUDIO DI FATTIBILITA' TECNICO	Progetto tecnico Piattaforme/Applicativi/Tool (sviluppo interno, abbonamenti, acquisti)	Digitalization Plan (Relazione Tecnica + Preventivi + Wireframe)

# Fundraising

Progetti di Innovazione del fundraising:

- **Venture Capital**
- **Private Equity**
- **Crowdfunding**
- **Finanza Agevolata**

È il percorso volto ad approvvigionare capitale.

**Target:** Startup e PMI Innovative

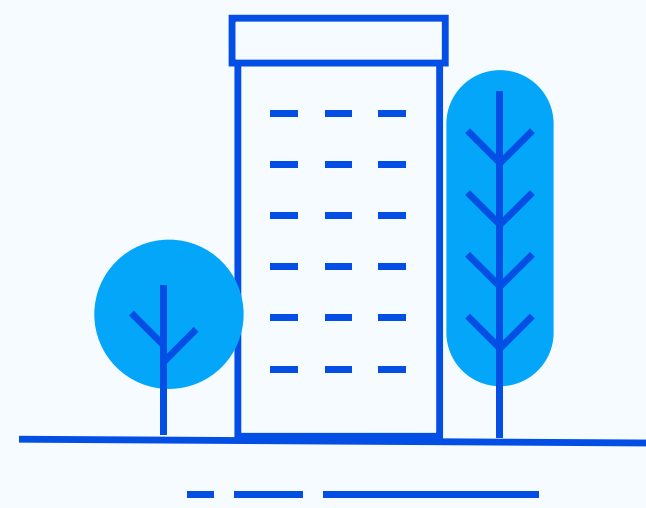


# Fundraising

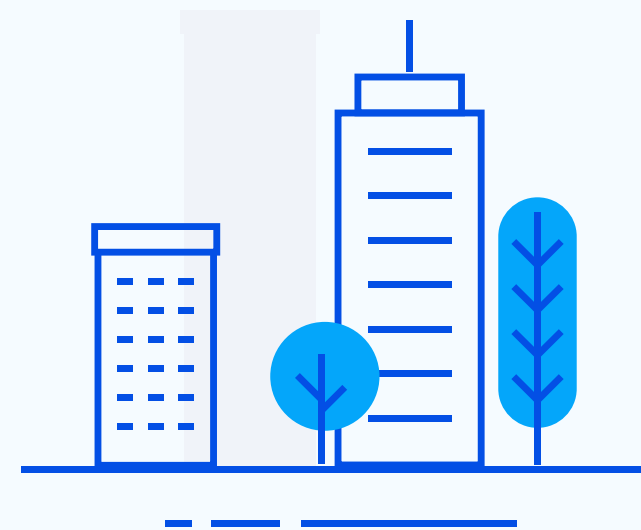
Il metodo (step di percorso):

<b>STEP</b>	<b>SERVIZIO</b>	<b>OUTPUT: Business Innovation Plan (BIP)</b>
1. AUDIT	Analisi del Business (Bilanci, Business Model, Business Plan)	Report Due Dlligence
2. BUSINESS PLANNING	Sviluppo di business plan e documenti ad hoc	Business Plan, Pitch
3. FUNDRAISING SCREENING	Individuazione dei finanziamenti, portali crowdfunding, fondi investimento, venture disponibili per gli investimenti individuati	Screening Fundraising
4. FUNDRAISING APPLICATION	Application al bando o ai fondi selezionati	Fundraising Application

# Beneficiari



**Micro e  
Piccole Imprese**



**Medie Imprese**



**Reti di Imprese**

# Quali Sono le Agevolazioni?

	Fino a	Fondo Perduto
Micro e Piccole Imprese	<b>40.000 €</b>	<b>50%</b>
Medie Imprese	<b>25.000 €</b>	<b>30%</b>
Reti d'Imprese	<b>80.000 €</b>	<b>50%</b>



# Micro e Piccole Imprese - Micro Impresa

1. **Numero di dipendenti:** Meno di 10 persone.
2. **Fatturato annuo o Totale del bilancio annuale:** Non superiore a 2 milioni di euro.
3. **Indipendenza:** Non deve essere controllata al 25% o più da un'entità (o entità congiunte) non classificata come micro, piccola o media impresa.

# Micro e Piccole Imprese - Piccole Imprese

1. **Dipendenti:** Meno di 50 addetti.
2. **Fatturato annuo:** Non superiore a 10 milioni di euro o bilancio totale annuo non superiore a 10 milioni di euro.
3. **Autonomia:** Non deve essere controllata al 25% o più da una o più imprese non PMI.
4. **Indipendenza:** Non deve avere partecipazioni significative in altre imprese e non deve essere controllata da entità più grandi.

# Medie Imprese

1. **Dipendenti:** Tra 50 e 249 addetti.
2. **Fatturato annuo:** Non superiore a 50 milioni di euro, oppure un bilancio totale annuo non superiore a 43 milioni di euro.
3. **Autonomia:** Non deve essere controllata al 25% o più da una o più imprese non PMI.
4. **Indipendenza:** Non deve avere partecipazioni significative in altre imprese e non deve essere controllata da entità più grandi.

# Reti d'Imprese

1. **Contratto:** Le imprese stabiliscono un contratto di rete che definisce gli obiettivi comuni, le attività da svolgere insieme e le risorse da allocare. Il contratto può avere durata determinata o indeterminata.
2. **Registrazione:** Il contratto di rete deve essere registrato presso la Camera di Commercio competente.
3. **Autonomia delle Imprese:** Ogni impresa conserva la propria autonomia giuridica ed economica, pur collaborando in specifiche aree stabilite nel contratto.
4. **Responsabilità:** Le imprese sono responsabili solo per gli obblighi che derivano dal contratto di rete e non per gli obblighi delle altre imprese partecipanti.

# Reti d'Imprese

1. **Flessibilità:** Nuove imprese possono aderire alla rete o imprese esistenti possono uscire, a condizione che ciò sia previsto dal contratto di rete.
2. **Benefici Fiscali e Contributivi:** Esistono incentivi specifici per le imprese che decidono di collaborare attraverso reti d'impresa, al fine di stimolare la cooperazione tra PMI.



# In Conclusione

L'Innovation Manager rappresenta il motore trainante dell'innovazione all'interno delle aziende moderne.

Con un occhio attento alle tendenze emergenti, alle tecnologie avanzate e alle esigenze del mercato, gli Innovation Manager sono cruciali per garantire la crescita e la competitività delle aziende nel panorama aziendale in continua evoluzione.

***Se la tua azienda è pronta a trasformare le sfide in opportunità e a guidare l'innovazione verso il successo, non esitate a contattarci.***

Siamo qui per aiutarti a identificare e implementare soluzioni innovative su misura per le tue esigenze specifiche.

# Contatti

☎ +39 085 911 7273

☎ +39 085 911 7273

✉ [mail@actomedia.com](mailto:mail@actomedia.com)

🌐 [www.actomedia.com](http://www.actomedia.com)

Unisciti a noi nel plasmare il futuro del tuo business. Contattaci oggi stesso per scoprire come un Innovation Manager può guidare la tua azienda verso nuovi orizzonti di successo.

Siamo pronti a collaborare con te e a trasformare le tue idee innovative in realtà concreta.

Grazie per l'attenzione.

# ACTO MEDIA



Benincaso & Partners

Commercialisti  
& Consulenti aziendali

Iniziativa promossa dall'agenzia di comunicazione, marketing e sviluppo IT "Actomedia"  
e lo studio commercialisti e consulenza aziendale "Benincaso & Partners".